



# CONOCE NUESTRAS OFERTAS EN Gestor Red Castilla-La Mancha



Si buscas desarrollar tu carrera profesional en la entidad financiera líder de Castilla-La Mancha, con un modelo de banca de proximidad, cooperativa y sostenible, **¡Globalcaja es tu oportunidad! ¿Te sumas al reto?**

## DESCRIPCIÓN DE LA OFERTA

¿Quieres formar parte del equipo comercial de la Entidad Financiera que se centra en las personas?

Buscamos **10 Gestores de Red Comercial para toda Castilla-La Mancha**, para las zonas de Albacete (Alpera, Montealegre), Ciudad Real (Manzanares, Montiel, Saceruela) y Cuenca (Carrascosa del Campo, Aliaguilla, San Lorenzo de la Parrilla, Villanueva de la Jara y La Alberca del Záncara).

Si cuentas con experiencia operativo-comercial dentro del sector comercial financiero u otro afín, eres una persona con iniciativa y proactiva, te gusta trabajar en tu tierra en proyectos retadores y tienes una clara orientación al cliente, ésta puede ser una oportunidad para ti.

Ofrecemos un plan de formación, desarrollo y carrera profesional para que en un plazo corto de tiempo puedas asumir la dirección de una oficina de tu zona.

### Misión:

Objetivo es que la Red cuente con personas de soporte global y aportación de valor para sustituir las coberturas coyunturales anuales de corta duración que vayan surgiendo de manera imprevista en la red de oficinas. Llevar a cabo la gestión comercial sobre clientes y no clientes, tanto proactiva como reactiva, a través de la cual se ofrecerán las soluciones financieras que mejor se adapten a sus necesidades.

### Funciones:

- Apoyooperativo y comercial por las diferentes oficinas asignadas dentro de una zona concreta.
- Realizar las transacciones de operativa diaria a los clientes.
- Asesoramiento a los clientes.
- Conocer todo el catálogo de productos y servicios en profundidad.
- Consultar las herramientas para conocer las características de cada cliente.
- Planificar su propia actividad comercial de cara al cumplimiento de los objetivos (oficina e individuales).
- Ejecutar las gestiones comerciales planificadas, tanto las asignadas por el director como las propias.
- Colaborar en la formación y explicación de las campañas y productos al resto de profesionales de la oficina.
- Ser ejemplo en el uso de las herramientas de gestión (CRM, ofertas comerciales...) y ayuda en su utilización.



**Escanéa el QR para  
inscribirte en esta oferta**

### Competencias:

Credibilidad / Confianza / Cercanía / Orientación al servicio- cliente-logro / Sentido pertenencia-compromiso / Organización, Planificación y Control / Criterio / Profesionalidad / Seguridad / Responsabilidad / Actitud positiva / Control operativo / Adaptación al cambio / Autonomía / Resolutivo

### REQUISITOS

- Titulación FP Superior Administración y Finanzas . (Valorable Titulación Universitaria Superior, preferentemente en Económicas, ADE, Empresariales).
- Valorable Certificación MIFID.
- Valorable Certificación LCCI.
- Valorable Certificación Seguros.
- Cercanía lugar de residencia.
- Disponibilidad para viajar por la zona asignada.
- Carnet de conducir y vehículo propio.
- Valorable experiencia laboral en atención al público.